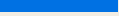

Zeynah

Ihr Telefon geht immer ran. Auch auf der Baustelle um 6 Uhr früh.

Zeynah nimmt Anfragen an, koordiniert Termine und Nachunternehmer und fragt bei Unklarheiten nach — bevor ein Fehler teuer wird. Rund um die Uhr. In 20+ Sprachen.

Pilotprogramm für den Bau — 3 Plätze verfügbar





Warum genau jetzt?

- Fachkräftemangel: Büropersonal ist kaum zu finden — und teuer.
- Bauherren erwarten Antwort in Minuten, nicht in Tagen.
- Wer um 22 Uhr erreichbar ist, bekommt den Auftrag. Alle anderen nicht.

Was Zeynah an einem einzigen Morgen findet

Diese vier Warnungen kommen aus echten Betrieben. Nicht erfunden.

SOS · Verpasste Anfrage

38.500 €

Angebotsanfrage von Freitag, 16:40 Uhr. Nie beantwortet. Der Auftrag ist weg.

SOS · Offene Posten

28.740 €

34 Tage überfällig. Der Kunde zahlt nicht von allein.

SOS · Terminchaos

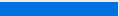
3 Gewerke

warten auf den neuen Termin. Der Kran kommt erst Dienstag.

SOS · Mängel

11 Tage

keine Antwort auf die Mängelrüge. Die Reklamation eskaliert gerade.



Drei Schritte. Keine Entscheidung ohne Mensch.

Zeynah liest, prüft, fragt — aber sie entscheidet nie allein.

1

Entgegennehmen

Anruf, WhatsApp, Sprachnachricht, E-Mail.
Zeynah nimmt alles entgegen — und macht
einen sauberen Vorgang daraus.

2

Prüfen

Unbekannter Anrufer, Terminkollision, möglicher
Fehler: Zeynah markiert es rot und schlägt die
Lösung vor.

3

Freigeben

Erst wenn ein Mensch bestätigt, existiert der
Auftrag. Zeynah handelt nie eigenmächtig.

So läuft eine Baustellen-Nachricht

Der Nachunternehmer schreibt, wie er immer schreibt — kurz, von der Baustelle, kein Formular.

Nachunternehmer schreibt

Baustelle Nord: Der Kran kommt erst Dienstag. Montag geht nicht.

Zeynah erkennt

Kran verzögert sich auf Dienstag. Betroffen: Rohbau, Elektro, Dach. Neuer Ablaufplan liegt bereit. Alle drei Gewerke informieren?

Freigabe

Ja

Der Kollisions-Fang

Achtung: Dienstag ist die Abnahme mit dem Bauherrn. Ausweichtermin Mittwoch vorschlagen?

Das Live-System — Ihr Bauleiter-Cockpit

Anfrage bis Abnahme, Angebot bis Abschlagsrechnung. Alles auf einem Schirm.

Verdienen wir Geld?

18.320 €

Umsatz heute · Marge 19 %

Aktive Baustellen

7

davon 2 im Zeitplan kritisch

Offene Posten

28.740 €

34 Tage überfällig · Mahnlauf bereit

Wen anrufen

3

Rückrufe fällig · mit Gesprächseinstieg

Termine heute

12

Alle bestätigt · 2 Erinnerungen raus

Offene Angebote

5

Wert: 214.000 € · Nachfassen empfohlen



Ein einziger verpasster Auftrag = mehr als zwei Jahre Zeynah Pro

38.500 € Angebotsanfrage, an einem Freitagnachmittag verloren. Zeynah nimmt jede Anfrage an — auch um 22 Uhr, auch auf Türkisch.

Preise, die sich rechnen

Monatlich kündbar zum Monatsende. Keine Mindestlaufzeit.

Start

490 € €/Monat

Ein Bauunternehmen, bis ca. 300
Anfragen/Monat

AM BELIEBTESTEN

Pro

1.290 € €/Monat

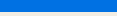
Der Standard für ein laufendes
Bauunternehmen

Premium

1.990 € €/Monat

Mehrere Niederlassungen oder
Bauträger-Projekte

Setup einmalig 1.900 – 4.900 € — bei 12 Monaten Laufzeit verrechnen wir die Hälfte. Alle Preise netto.



Was Entscheider wirklich fragen

Wie läuft der Pilot ab?

Wir richten Zeynah mit Ihren echten Daten, Kunden und Prozessen ein. Sie testen mit echten Anfragen aus Ihrem Alltag. Am Ende entscheiden Sie in Ruhe — ohne Drama.

Was passiert, wenn das Internet ausfällt?

Zeynah läuft in der Cloud mit redundanter Infrastruktur. Anfragen werden automatisch nachgeholt. Für den Notfall können Sie jederzeit auf Ihre lokale Software zurückgreifen.

Was ist mit Datenschutz?

DSGVO-konform, Server in der EU, alle Daten verschlüsselt. Wir haben das von Anfang an eingebaut — nicht nachträglich.



Bereit, nie wieder eine Anfrage zu verpassen?

Sprechen Sie mit uns — über den Kanal, der zu Ihnen passt.

- 1. Pilotplatz anfragen — nur 3 verfügbar**
- 2. 15-Minuten-Demo in Ihrer Branche**
- 3. Go-Live in ca. 10 Arbeitstagen**

WhatsApp +49 163 7794150 · Tel +49 177 6480485 · info@zeynah.cloud

bau.zeynah.cloud